

Leasing w UniCredit - nowa, stała oferta dla sektora MŚP i korporacji we współpracy z PEAC Solutions

Warszawa, 30 lipca 2026. **UniCredit rozszerza portfolio rozwiązań dla segmentu małych i średnich przedsiębiorstw oraz klientów korporacyjnych, wprowadzając nowoczesny model obsługi leasingowej we współpracy z globalnym liderem PEAC Solutions. Kompleksowe wsparcie inwestycji w maszyny, pojazdy i urządzenia, uproszczone procedury oraz decyzja finansowa wydawana nawet w dniu złożenia dokumentów – to kluczowe elementy oferty.**

Przedsiębiorcy korzystający z usług UniCredit mogą teraz sfinansować kluczowe dla rozwoju firmy ruchomości bez konieczności szukania zewnętrznych podmiotów - proces leasingowy uruchamia rozmowa z doradcą w jednej z placówek banku.

- Dzięki partnerstwu z PEAC Solutions dajemy naszym klientom biznesowym narzędzie do błyskawicznego reagowania na potrzeby rynkowe. Przedsiębiorca zyskuje dostęp do międzynarodowej ekspertyzy i stabilnego finansowania bezpośrednio u doradcy MŚP w oddziale naszego banku. To unikalne na rynku połączenie relacyjności charakterystycznej dla obsługi przedsiębiorców w banku z najwyższymi standardami sprawności operacyjnej międzynarodowej spółki leasingowej - mówi **Krzysztof Czuba**, Country Head UniCredit NV/SA w Polsce.

Cztery filary finansowania dopasowane do struktury biznesu

Nowa, stała oferta leasingowa w UniCredit to nie pojedynczy produkt, ale cała paleta rozwiązań finansowych od PEAC, które pozwalają rozwijać firmę bez zamrażania kapitału własnego.

Finansowanie realizowane jest w złotych oraz euro, z oprocentowaniem stałym lub zmiennym (opartym o wskaźniki 1M WIBOR / EURIBOR) w czterech formułach:

- **Leasing operacyjny** (24 - 84 miesięcy): elastyczne rozwiązanie, w którym raty w całości zaliczają się w koszty uzyskania przychodu, przy zachowaniu niskiego zaangażowania środków własnych.
- **Leasing finansowy** (12 - 84 miesięcy): opcja dla firm, które chcą dokonywać amortyzacji aktywa i dążą do pełnej spłaty przedmiotu.
- **Pożyczka leasingowa** (12 - 24 miesięcy): stworzona z myślą o aktywach z obniżoną stawką VAT (< 23%) oraz ze szczególnym uwzględnieniem dynamicznie rosnących sektorów AGRO i medycznego.
- **Finansowanie stoku** (do 12 miesięcy): specjalistyczny produkt dla dostawców i dystrybutorów, pozwalający na efektywne finansowanie bieżących zapasów i utrzymanie płynności.

Wyróżnikiem oferty na rynku są gwarantowane umową, wyjątkowo krótkie czasy procesowania wniosków.

– Klient nie musi już szukać leasingu poza bankiem. Wszystko zaczyna się i kończy u jego doradcy w UniCredit. Od rozmowy o potrzebie inwestycyjnej po decyzję finansową, w najprostszych przypadkach wydawaną jeszcze tego samego dnia. To jest wygoda, którą przedsiębiorcy naprawdę odczuwają w codziennym prowadzeniu biznesu we współpracy z nami – mówi **Marcin Mikołajczyk**, Head of SME and Corporate Products w UniCredit w Polsce.

Oferta skierowana jest do podmiotów gospodarczych (z wyłączeniem konsumentów) prowadzących działalność na terenie Polski od minimum 24 miesięcy, których wyniki finansowe pozwalają na stabilną spłatę zobowiązań. Finansowanie obejmuje szeroki katalog ruchomości (maszyny, pojazdy, urządzenia), z wyłączeniem m.in. branży tytoniowej, zbrojeniowej, wydobywczej (węgiel, ropa, gaz) oraz nieruchomości.

Więcej o ofercie leasingu w UniCredit na naszej stronie:

<https://unicredit.pl/firmy/przedsiębiorcy/kredyty-i-finansowanie/leasing>

Nota prawna:

Leasingu, pożyczki oraz finansowania stoku udziela PEAC (Poland) sp. z o.o. po analizie zdolności kredytowej i ryzyka transakcji. UniCredit S.A. Spółka Akcyjna Oddział w Polsce przekazuje dane klienta do PEAC na podstawie udzielonych zgód i nie jest stroną umowy leasingu. Niniejszy materiał ma charakter wyłącznie reklamowy. Szczegółowe warunki finansowania określa każdorazowo umowa z PEAC (Poland) sp. z o.o.

O PEAC Solutions:

PEAC Solutions (Pan-European Americas Capital Solutions) to globalna platforma leasingowa należąca do HPS Investment Partners, funduszu zarządzającego aktywami o wartości ponad 100 mld USD. Marka działa w 12 krajach, zatrudnia 750 pracowników i zarządza aktywami leasingowymi o wartości powyżej 5,0 mld EUR, dostarczając rocznie ponad 3,1 mld EUR nowego finansowania. Na polskim rynku spółka jest obecna od 1999 roku (do 2018 roku jako IKB Leasing Polska), co gwarantuje ponad 25-letnie doświadczenie i doskonałą znajomość potrzeb lokalnego biznesu.